



HỢP ĐỒNG THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP

Căn cứ Bộ Luật Dân sự số 91/2015/QH13 ngày 24 tháng 11 năm 2015 của Quốc hội nước Cộng hòa xã hội chủ nghĩa Việt Nam;

- Căn cứ Nghị định số 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 3 năm 2018 về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- Căn cứ Thông tư 10/2018/TT-BCT ngày 24 tháng 05 năm 2018 của Bộ Công Thương quy định chi tiết thi hành một số điều của Nghị định số 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 3 năm 2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp.

Hai bên thống nhất ký hợp đồng với nội dung như dưới đây:

I. BÊN A: NGƯỜI THAM GIA BÁN HÀNG ĐA CẤP (“*Tư vấn viên*” hay “*Tư Vấn Viên Độc lập*”)

Thông tin của *Tư Vấn Viên*:

- **Họ Và Tên:**..... **Ngày, tháng, năm sinh:**.....
- **Số CMND*/ CCCD*:**..... **Ngày cấp:**..... **Nơi cấp:**.....
- **Số Hộ chiếu:**..... **Ngày cấp:**..... **Nơi cấp:**.....
- **Số giấy phép lao động:**..... **Ngày hết hạn:**.....
- **Địa chỉ thường trú/nơi đăng ký lưu trú đối với người nước ngoài** (Vui lòng ghi đầy đủ thông tin từ thôn/tổ, ấp/khu vực, xã, huyện/thị trấn, tỉnh hoặc số nhà, tên đường, phường, quận/thị xã, thành phố):
- **Nơi cư trú** (thường trú hoặc tạm trú trong trường hợp không cư trú tại nơi thường trú):
- **Mã số thuế cá nhân:**.....
- **Điện thoại liên lạc:**..... **Thư điện tử (Email):**.....

Thông tin về tài khoản ngân hàng:

- **Tên ngân hàng:**..... **Tên chi nhánh:**.....
- **Số tài khoản ngân hàng:**..... **Tỉnh/TP:**.....

Thông tin về người bảo trợ cá nhân:

Người bảo trợ cá nhân của Ông/Bà là Tư Vấn Viên đã giới thiệu Ông/Bà với Công ty. Người bảo trợ được chỉ định và người bảo trợ cá nhân có thể là một.

- **Họ Và Tên:**..... **Mã số hợp đồng:**.....

Thông tin về người bảo trợ chỉ định:

Người bảo trợ chỉ định của Ông/Bà là Tư Vấn Viên đặt trực tiếp trên Ông/Bà. Người này phải nằm trong hệ thống kinh doanh cấp dưới của người bảo trợ cá nhân của Ông/Bà. Nếu Ông/Bà được đặt vào một vị trí nào khác vị trí ở tầng thứ nhất của người bảo trợ cá nhân thì vị trí của Ông/Bà không thể dịch chuyển được.

- **Họ Và Tên:**..... **Mã số hợp đồng:**.....

Thông Tin của người đồng sở hữu hợp đồng (nếu có), chi tiết được quy định tại mục “Đồng sở hữu hợp đồng” trong Quy tắc hoạt động của Công ty.

- **Họ Và Tên:**..... **Ngày, tháng, năm sinh:**.....

- Số CMND*/CCCD*/ Hộ chiếu:..... Nơi cấp:Ngày cấp:

II. BÊN B: CÔNG TY TNHH MORINDA VIỆT NAM

- Người đại diện pháp luật: Phạm Thị Nguyệt Loan Chức vụ: Phó Tổng Giám đốc
- Địa chỉ trụ sở chính: P.201, tầng 2, nhà 10 tầng, tòa nhà Ford Thăng Long, 105 Láng Hạ, Phường Láng Hạ, Quận Đống Đa, TP. Hà Nội.
- Điện thoại: (84-024) 3783 2008

III. NHỮNG ĐIỀU KIỆN VÀ ĐIỀU KHOẢN CHUNG:

Bên A điền đầy đủ thông tin và ký tên vào mẫu hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, đồng thời chuẩn bị bản photo giấy CMND*/ CCCD*/ Hộ chiếu, photo thông tin tài khoản ngân hàng, giấy xác nhận mã số thuế thu nhập cá nhân do cơ quan thuế cấp (nếu có), nếu đăng ký Đồng sở hữu hợp đồng thì xem quy định về Đồng sở hữu hợp đồng tại mục 1.4, Chương III trong Quy tắc hoạt động. Nộp hồ sơ hoàn chỉnh trực tiếp hoặc gửi bằng đường bưu điện đến trụ sở chính hoặc các chi nhánh, văn phòng đại diện của Công ty.

1. HÀNG HÓA KINH DOANH THEO PHƯƠNG THỨC ĐA CẤP

Thông tin về tên hàng hóa, chủng loại, xuất xứ, quy cách đóng gói, công dụng, cách thức sử dụng, giá bán, điểm quy đổi và giá trị tính hoa hồng được áp dụng theo Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp đã được đăng ký/thông báo với cơ quan có thẩm quyền.

2. QUY TẮC HOẠT ĐỘNG VÀ KẾ HOẠCH TRẢ THƯỞNG

- Quy tắc hoạt động của Công ty đã đăng ký với cơ quan có thẩm quyền trước khi áp dụng, được niêm yết tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Công ty.
- Kế hoạch trả thưởng của Công ty đã đăng ký với cơ quan có thẩm quyền trước khi áp dụng, được niêm yết tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Công ty.

3. QUYỀN LỢI VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN A:

a. Để trở thành Tư Vấn Viên, Bên A phải đáp ứng các điều kiện sau đây:

a.1. Là cá nhân từ đủ 18 tuổi trở lên, có năng lực hành vi dân sự đầy đủ;

a.2. Không thuộc các trường hợp không được tham gia bán hàng đa cấp dưới đây:

- Người đang chấp hành hình phạt tù hoặc có tiền án về các tội sản xuất, buôn bán hàng giả, sản xuất, buôn bán hàng cấm, quảng cáo gian dối, lừa dối khách hàng, lừa đảo chiếm đoạt tài sản, lạm dụng tín nhiệm chiếm đoạt tài sản, chiếm giữ trái phép tài sản, tội vi phạm quy định về kinh doanh theo phương thức đa cấp;
- Người tham gia bán hàng đa cấp đã từng bị xử phạt vi phạm hành chính mà chưa hết thời hạn được coi là chưa bị xử lý vi phạm hành chính về một trong các hành vi sau đây:
 - Yêu cầu người khác phải đặt cọc hoặc nộp một khoản tiền nhất định để được ký hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp;
 - Cung cấp thông tin gian dối hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính năng, công dụng của hàng hóa, hoạt động của doanh nghiệp bán hàng đa cấp;
 - Tổ chức hội thảo, hội nghị, đào tạo về kinh doanh theo phương thức đa cấp khi chưa được doanh nghiệp bán hàng đa cấp ủy quyền bằng văn bản;

- Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của doanh nghiệp mà mình đang tham gia;
 - Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội, nghề nghiệp để khuyến khích, yêu cầu, lôi kéo, dụ dỗ người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp;
 - Thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương nơi doanh nghiệp chưa được cấp xác nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp tại địa phương;
 - Kinh doanh theo phương thức đa cấp, tổ chức hội nghị, hội thảo, đào tạo, giới thiệu về hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp của mình hoặc của tổ chức, cá nhân khác khi chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác;
 - Tham gia vào hoạt động của tổ chức, cá nhân kinh doanh theo phương thức đa cấp chưa được cấp giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp, trừ trường hợp pháp luật có quy định khác.
- Người đã từng là thành viên hợp danh đối với công ty hợp danh, chủ sở hữu đối với doanh nghiệp tư nhân hoặc công ty trách nhiệm hữu hạn một thành viên, thành viên đối với công ty trách nhiệm hữu hạn có từ hai thành viên trở lên, cổ đông sáng lập đối với công ty cổ phần, người đại diện theo pháp luật của doanh nghiệp bán hàng đa cấp đã bị thu hồi giấy chứng nhận đăng ký hoạt động bán hàng đa cấp theo quy định của Nghị định 42/2014/NĐ-CP ngày 14 tháng 5 năm 2014 của Chính phủ về quản lý hoạt động bán hàng đa cấp, Nghị định 40/2018/NĐ-CP ngày 12 tháng 03 năm 2018 của Chính phủ về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp;
 - Cán bộ, công chức theo quy định của pháp luật về cán bộ, công chức.
- a.3. Cá nhân nước ngoài phải thỏa mãn các điều kiện nêu tại mục a.1, a.2 và phải có giấy phép lao động tại Việt Nam (trừ trường hợp được miễn theo quy định của pháp luật) do cơ quan có thẩm quyền cấp.
- a.4. Không thuộc diện Tư Vấn Viên đã chấm dứt hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp trước đó nhưng vẫn còn trong thời gian chờ đợi sáu tháng, trừ khi được Công ty giải quyết thủ tục giải trách hoặc Đơn xin ký lại hợp đồng trước thời hạn đã được duyệt.
- b. Nếu sau khi Bên A ký hợp đồng này, bên B phát hiện Bên A khai thông tin gian dối về điều kiện tham gia bán hàng đa cấp tại thời điểm trước hoặc sau khi ký hợp đồng thì Bên B có toàn quyền chấm dứt hợp đồng này. Bên A và những người bảo trợ cấp trên có quyền lợi liên quan phải có trách nhiệm hoàn trả các lợi ích mà Bên B đã chi trả.
- c. Bên A có trách nhiệm thực hiện những quyền và nghĩa vụ sau đây:
- c.1. Tuân thủ những quy định như sau:
- Tuyệt đối tuân thủ quy định pháp luật quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp và các lĩnh vực liên quan;
 - Xuất trình Thẻ thành viên trước khi giới thiệu hàng hóa hoặc tiếp thị bán hàng;
 - Cung cấp đầy đủ những thông tin về Bên B và hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp của Bên B khi bảo trợ một người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp;
 - Tuân thủ quy định trong Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng của doanh nghiệp;

- Chịu trách nhiệm bồi thường thiệt hại gây ra cho người tiêu dùng hoặc người tham gia bán hàng đa cấp khác trong trường hợp Bên A không thực hiện đúng theo quy định pháp luật hoặc các chính sách của Bên B;
 - Các trách nhiệm khác theo quy định của pháp luật.
- c.2. Bên A bị cấm thực hiện những quy định như sau:
- Yêu cầu người muốn tham gia bán hàng đa cấp phải trả một khoản tiền nhất định, nộp tiền đặt cọc hoặc phải mua một lượng hàng hóa nhất định dưới bất kỳ hình thức nào để được quyền tham gia mạng lưới bán hàng đa cấp;
 - Cung cấp thông tin sai lệch hoặc gây nhầm lẫn về lợi ích của việc tham gia bán hàng đa cấp, tính chất, công dụng của hàng hóa, hoạt động của Bên B bán hàng đa cấp để dụ dỗ người khác tham gia bán hàng đa cấp;
 - Tổ chức các buổi hội thảo, hội nghị khách hàng, hội thảo giới thiệu sản phẩm, đào tạo mà không được Bên B ủy quyền bằng văn bản;
 - Lôi kéo, dụ dỗ, mua chuộc người tham gia bán hàng đa cấp của doanh nghiệp khác tham gia vào mạng lưới của Bên B;
 - Lợi dụng chức vụ, quyền hạn, địa vị xã hội để yêu cầu người khác tham gia vào mạng lưới bán hàng đa cấp hoặc mua hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp.
- c.3. Bên A có quyền xây dựng một hệ thống bán hàng cho Bên B tuân theo các quy định của Pháp luật, các điều kiện và điều khoản chung này, các quy định trong Quy tắc hoạt động và Kế hoạch trả thưởng của bên B.
- c.4. Bên A có quyền bán lại sản phẩm cho người tiêu dùng theo đúng với giá CAS hoặc giá NCAS được quy định trong Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp đã đăng ký/ thông báo với cơ quan có thẩm quyền.
- c.5. Bên A phải có trách nhiệm tham gia khóa đào tạo cơ bản được tổ chức miễn phí để được cấp xác nhận hoàn thành nội dung và thời lượng chương trình đào tạo cơ bản và Thẻ thành viên. Sau khi được cấp Thẻ thành viên, Bên A mới được tham gia bán hàng đa cấp của Bên B.
- c.6. Bên A chỉ sử dụng mẫu Hợp đồng do Bên B cung cấp để bán hàng hóa và dịch vụ của Bên B. Bên A tuân thủ theo mọi quy tắc và thủ tục do Bên B quy định trong việc điền nội dung và xử lý các hợp đồng đó.
- d. Bên A với tư cách là cá nhân ký hợp đồng độc lập, không phải là nhân viên, người đại diện, cộng tác viên của Bên B. Bên A không có quyền, và cũng không làm phát sinh những khoản nợ, chi phí hoặc nghĩa vụ nào, hoặc mở bất kỳ tài khoản nào thay mặt, nhân danh Bên B. Bên A sẽ kiểm soát cách thức và những phương tiện dùng để tự vận hành hoạt động kinh doanh của mình phục vụ Bên B.
- e. Bên A sẽ hoàn toàn chịu trách nhiệm chi trả mọi chi phí phát sinh của mình, trong đó bao gồm chi phí đi lại, ăn uống, nghỉ ngơi, thư ký, văn phòng, điện thoại đường dài và các chi phí khác.
- f. Bên A hiểu rằng nếu không tuân thủ các điều kiện và điều khoản của Hợp đồng này, Bên B có toàn quyền quyết định tiến hành các bước xử lý đối với Bên A như quy định.
- g. Bên A cho phép Bên B sử dụng tên, hình ảnh hoặc đoạn phim có sự xuất hiện của Bên A được chụp hoặc quay lại trong các sự kiện do Bên B tổ chức, hoặc hình ảnh hoặc đoạn phim do Tư Vấn Viên cung cấp cho Bên A trong các tài liệu quảng cáo hoặc giới thiệu sản phẩm của Bên B nhằm phục vụ cho mục đích kinh doanh của Bên B mà không đòi hỏi trả thù lao cho việc sử dụng này. Bên B cam kết đảm bảo an toàn, chính xác, đầy đủ khi thu thập, sử dụng, chuyển giao thông tin của Bên A;

h. Bên A phải hiểu rằng, Bên A phải có vị thế tốt và không có vi phạm nào đối với các điều kiện và điều khoản chung này để có đủ điều tư cách nhận bất cứ khoản thưởng hoặc hoa hồng nào từ Bên B. Bên B sẽ không chịu trách nhiệm nếu các thông tin, thông báo, hoặc bất cứ liên lạc nào từ phía Bên B không đến được với Bên A do Bên A cung cấp thông tin liên lạc cho Bên B bị sai, bị thiếu.

4. QUYỀN VÀ NGHĨA VỤ CỦA BÊN B

- a. Niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện và địa điểm kinh doanh và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Bên B các tài liệu liên quan tới hoạt động và hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp.
- b. Thực hiện đúng Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng đã đăng ký với cơ quan nhà nước có thẩm quyền.
- c. Xây dựng, công bố giá bán của các hàng hóa phù hợp với Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp đã đăng ký/ thông báo với cơ quan có thẩm quyền. .
- d. Xuất hóa đơn theo từng giao dịch bán hàng cho Bên A và khách hàng mua hàng trực tiếp từ Bên A.
- e. Giám sát hoạt động của Bên A để bảo đảm Bên A thực hiện đúng hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng của Bên A.
- f. Chịu trách nhiệm đối với hoạt động bán hàng đa cấp của Bên A trong trường hợp các hoạt động đó được thực hiện tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện, địa điểm kinh doanh hoặc tại các hội nghị, hội thảo, đào tạo của Bên B.
Bên B và các thành viên Ban Giám Đốc, cấp quản lý, nhân viên của Bên B (gọi chung là “những người có quyền lợi liên quan”) không phải chịu trách nhiệm về bất cứ thiệt hại nào phát sinh do Bên A không làm đúng theo Quy tắc hoạt động và Kế hoạch trả thưởng cũng như quy định khác cấu thành hợp đồng này của Bên B. Do đó, Bên B có quyền yêu cầu Bên A bồi thường lại cho Bên B những tổn thất mà Bên A gây ra trong trường hợp này.
- g. Hàng tháng căn cứ vào doanh số bán hàng của Bên A, Bên B sẽ chi trả hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác cho Bên B theo quy định tại Kế hoạch trả thưởng đã được Bên B đăng ký với cơ quan có thẩm quyền dưới hình thức chuyển khoản qua ngân hàng từ tài khoản của Bên B đến tài khoản ngân hàng mà bên A cung cấp. Phí chuyển khoản do Bên A trả, ngân hàng sẽ trừ phí trong tài khoản của Bên A khi Bên B chuyển khoản đến tài khoản của Bên A
- h. Bên B được khấu trừ tiền thuế thu nhập cá nhân của Bên A để nộp vào ngân sách Nhà nước trước khi chi trả hoa hồng, tiền thưởng hoặc lợi ích kinh tế khác cho Bên A.
- i. Vận hành và cập nhật thường xuyên trang thông tin điện tử bằng tiếng Việt để cung cấp thông tin về doanh nghiệp và hoạt động bán hàng đa cấp của Bên A.
- j. Bên B không có trách nhiệm trả các khoản phí phát sinh do Bên A tự vận hành hoạt động kinh doanh theo Hợp đồng này và bất cứ hoạt động nào khác liên quan (chẳng hạn như, giới thiệu các sản phẩm, Kế hoạch trả thưởng của Bên B, việc sử dụng xe máy, việc đi thuê mượn thiết bị phòng họp hoặc đào tạo, v.v...).
- k. Nếu vì lý do nào đó mà những Tư Vấn Viên vi phạm đã bị Bên B chấm dứt Hợp đồng và ký lại Hợp đồng này, khi bị Bên B phát hiện Bên B có quyền đơn phương chấm dứt Hợp đồng này và thông báo cho Bên A biết bằng văn bản trước khi chấm dứt Hợp đồng tối thiểu là 10 (mười) ngày làm việc. Sau khi Hợp đồng chấm dứt, Hợp đồng sẽ được thanh lý theo quy định tại mục 8 của Những Điều kiện và Điều khoản chung trong Hợp đồng này.

I. Việc Bên B miễn truy xét bất cứ vi phạm nào của Bên A đối với các quy định của Bên B đều phải được cá nhân có thẩm quyền của Bên B phê duyệt bằng văn bản.

5. CÁCH THỨC TÍNH VÀ THANH TOÁN TIỀN HOA HỒNG, TIỀN THƯỜNG

- Cách thức tính hoa hồng và tiền thưởng được quy định trong Kế hoạch trả thưởng đã được Bên B đăng ký với cơ quan có thẩm quyền..
- Hoa hồng và tiền thưởng (nếu có) được Bên B thanh toán cho Bên A bằng hình thức chuyển khoản qua tài khoản ngân hàng của Bên A cung cấp cho Bên B khi ký hợp đồng. Phí chuyển khoản do Bên A chịu, ngân hàng sẽ trừ phí trong tài khoản của Bên A khi Bên B chuyển khoản đến tài khoản của Bên A.

6. QUY ĐỊNH BẢO HÀNH, ĐỔI, MUA LẠI, TRẢ HÀNG HÀNG HÓA

- a. Các Hàng hóa hiện Bên B đang kinh doanh là Thực phẩm chức năng/ Thực phẩm bảo vệ sức khỏe và Mỹ phẩm nên không có chính sách bảo hành cho sản phẩm.
- b. Trong trường hợp hàng hóa không đảm bảo chất lượng do lỗi của nhà sản xuất hoặc do bảo quản của Bên B, Bên A phải báo ngay cho Bên B trong vòng 10 ngày kể từ ngày nhận hàng để được hướng dẫn đổi hoặc trả lại sản phẩm. Bên B sẽ không giải quyết nếu thông báo cho Bên B sau 10 ngày kể từ ngày nhận hàng.
- c. Trong trường hợp phải mua lại, trả lại hàng hóa, thực hiện theo quy định dưới đây:
 - c.1. Bên A có quyền trả lại hàng hóa đã mua từ Bên B, bao gồm cả hàng hóa được mua theo chương trình khuyến mãi, trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng.
 - c.2. Hàng hóa phải đáp ứng các điều kiện sau đây:
 - Hàng hóa còn nguyên bao bì, tem, nhãn;
 - Kèm theo hóa đơn mua số hàng được yêu cầu trả lại.
 - c.3. Trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày Bên A có yêu cầu trả lại hàng hóa hợp lệ và đáp ứng mục c.2 nêu trên, Bên B sẽ mua lại số hàng hóa đó và hoàn tiền tối thiểu 90% giá trị mà Bên A đã trả để nhận số hàng hóa đó.
 - c.4. Bên B có quyền khấu trừ tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác mà Bên A đã nhận từ việc mua số hàng hóa bị trả lại đó theo quy định này.
 - c.5. Bên B có quyền thu lại từ những người tham gia bán hàng đa cấp khác tiền hoa hồng, tiền thưởng và lợi ích kinh tế khác đã nhận liên quan đến số hàng hóa bị trả lại theo quy định này.
 - c.6. Trường hợp chấm dứt hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp, Bên B có trách nhiệm mua lại hàng hóa đã bán cho bên A theo quy định tại mục c.1, c.2, c.3, c.4 và c.5 trên đây.

7. THỜI HẠN, GIA HẠN HỢP ĐỒNG

- a. Hợp đồng này có thời hạn một năm kể từ ngày ký và sẽ được gia hạn từng năm một.
- b. Đối với người nước ngoài, thời điểm chấm dứt hợp đồng phụ thuộc vào ngày hết hạn giấy phép lao động hoặc ngày hết hạn hợp đồng, tùy vào điều kiện nào đến trước.
- c. Gia hạn hợp đồng
 - c.1. Việc gia hạn hợp đồng phải được thực hiện vào/ hoặc trước ngày hết hạn hàng năm. Đến ngày hết hạn Hợp đồng nếu Bên B không nhận được yêu cầu gia hạn bằng văn bản thì Hợp đồng này được xem là Bên A đơn phương chấm dứt hợp đồng.

c.2. Bên A tham gia “Chương trình Thành viên thân thiết” và mua hàng trong vòng 30 ngày cuối trước thời điểm hết hạn, Hợp đồng sẽ được tự động gia hạn thêm một năm nữa, trừ khi Bên A có văn bản yêu cầu chấm dứt Hợp đồng hoặc Bên B quyết định không gia hạn do Bên A vi phạm hợp đồng, Quy tắc hoạt động, và Kế hoạch trả thưởng của Bên B.

d. Phục hồi Hợp đồng và đăng ký lại hợp đồng được quy định cụ thể tại mục 4.4, 4.5, của Quy tắc hoạt động.

8. CHẤM DỨT VÀ THANH LÝ HỢP ĐỒNG

a. Khi muốn chấm dứt hợp đồng, Bên A có nghĩa vụ gửi thông báo cho Bên B trước ngày chấm dứt tối thiểu 10 (mười) ngày làm việc.

b. Bên B có thể đơn phương chấm dứt hợp đồng với bên A trong trường hợp Bên A vi phạm Hợp đồng, Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng và các quy định khác của pháp luật có liên quan bằng cách thông báo bằng văn bản trước tối thiểu 10 ngày làm việc đến địa chỉ đăng ký chính thức của Bên A được lưu trong hồ sơ của Bên B trước khi chấm dứt hợp đồng. Bên B sẽ không gánh chịu mọi tổn thất nếu Bên A thay đổi địa chỉ mà không thông báo trước bằng văn bản cho Bên B.

c. Trong vòng 60 ngày kể từ ngày ký hợp đồng, Bên A không được cấp thẻ thành viên do không hoàn thành Chương trình đào tạo cơ bản (trừ trường hợp do lý do khách quan từ phía Công ty) thì Hợp đồng sẽ tự động chấm dứt. Sau khi hợp đồng bị chấm dứt Bên A có thể yêu cầu Bên B chuyển Bên A trở thành Khách hàng tiêu dùng (xem quy định về “Khách hàng tiêu dùng” trong Quy tắc hoạt động của Công ty).

d. Quy trình thanh lý hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp:

Trong vòng 30 (ba mươi) ngày làm việc kể từ ngày thông báo chấm dứt hợp đồng, các Bên sẽ tiến hành việc thanh lý Hợp đồng theo quy trình sau:

- Thực hiện việc mua lại sản phẩm theo quy định tại quy trình mua lại sản phẩm nếu Bên A yêu cầu.

- Trong vòng 20 (hai mươi) ngày làm việc kể từ ngày thông báo chấm dứt Hợp đồng, hai Bên hoàn tất việc thanh toán tất cả các khoản tiền hoa hồng, tiền thưởng và các lợi ích kinh tế khác mà Bên A có quyền được hưởng từ hoạt động phân phối của mình trong mạng lưới bán hàng đa cấp của Bên B, các nghĩa vụ của Bên A như hoàn trả Thẻ thành viên và các tài sản khác của Bên B (nếu có), các khoản nợ của Bên A đối với Bên B (nếu có), và tất cả các vấn đề khác có liên quan đến quyền lợi và nghĩa vụ của hai Bên (nếu có).

- Trong vòng 10 (mười) ngày làm việc kể từ ngày hoàn tất việc thanh toán như nêu trên, các bên sẽ tiến hành thực hiện nghĩa vụ của mình theo thỏa thuận trên thì hợp đồng tự động sẽ được thanh lý.

9. CƠ CHẾ GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP

Hợp đồng này sẽ được điều chỉnh và giải thích theo quy định của pháp luật Việt Nam. Mọi tranh chấp, bất đồng hoặc khiếu nại (“tranh chấp”) phát sinh từ/hoặc liên quan đến hợp đồng này sẽ được giải quyết thông qua thương lượng, hòa giải. Nếu thương lượng bất thành, tranh chấp đó sẽ được đưa ra giải quyết tại Trung Tâm Trọng Tài Quốc Tế Việt Nam (“VIAC”) bên cạnh Phòng Thương Mại và Công Nghiệp Việt Nam theo quy chế của VIAC. Quyết định của trọng tài sẽ là chung thẩm và bắt buộc thực hiện đối với các bên...

Trong trường hợp thỏa thuận trọng tài nêu trên không có hiệu lực áp dụng đối với một bên nào đó cụ thể, tranh chấp sẽ được đưa ra giải quyết tại tòa án có thẩm quyền.

10. CÁC QUY ĐỊNH KHÁC

- a. Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng, Chương trình đào tạo cơ bản của Bên B đã đăng ký với cơ quan quản lý có thẩm quyền và Danh mục hàng hóa kinh doanh theo phương thức đa cấp của Bên B đăng ký/thông báo với cơ quan quản lý có thẩm quyền. Bên B có quyền sửa đổi, bổ sung các tài liệu nêu trên bất kỳ thời điểm nào. Mọi sửa đổi, bổ sung liên quan đến các tài liệu trên sẽ được Bên B công bố công khai tại trụ sở, chi nhánh, văn phòng đại diện, địa điểm kinh doanh, đăng tải trên trang thông tin điện tử của Bên B và thông báo tới Bên A bằng văn bản và/hoặc thư điện tử. Nếu không đồng ý các sửa đổi, bổ sung này, Bên A có quyền yêu cầu Bên B chấm dứt Hợp đồng tham gia bán hàng đa cấp sau 10 ngày làm việc kể từ ngày nhận được thông báo. Sau thời gian này mà Bên A không có yêu cầu chấm dứt Hợp đồng thì các sửa đổi bổ sung được cho là đã được Bên A chấp thuận. Việc chấm dứt và thanh lý Hợp đồng theo các quy tắc, nội dung quy định trong tài liệu trước khi sửa đổi, bổ sung.
- b. Nếu có điều khoản nào của Hợp đồng này bị tuyên bố là vô hiệu hoặc không thể thực thi thì điều khoản đó sẽ được sửa đổi ở mức độ đủ cần thiết để nó có hiệu lực. Phần còn lại của Hợp đồng này vẫn giữ nguyên giá trị đầy đủ và hiệu lực. Các cam kết về bảo vệ bí mật thương mại, thông tin mật và các tài liệu khác thuộc quyền sở hữu hoặc độc quyền sử dụng của Bên B, như được trình bày đầy đủ trong Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng sẽ vẫn có giá trị sau khi chấm dứt Hợp đồng này.

Bằng việc ký tên dưới đây, Bên A cam đoan đã đọc kỹ, hiểu và đồng ý tuân thủ vào luật pháp quốc gia, các điều kiện và điều khoản chung của hợp đồng này, Quy tắc hoạt động, Kế hoạch trả thưởng, và tất cả những điều chỉnh của chúng cấu thành hợp đồng này.

Hợp đồng này được lập thành 02 bản có nội dung giống nhau. Bên A và Bên B mỗi bên giữ 01 bản.

Mã số hợp đồng: **Ngày ký hợp đồng:**

Nhân viên kiểm tra và lập hợp đồng:

Chú thích:

CMND*: Chứng minh nhân dân.

CCCD*: Căn cước công dân.

BÊN A		ĐẠI DIỆN BÊN B
<hr/> Tư Vấn Viên (Ký và ghi rõ họ tên)	<hr/> Đồng sở hữu hợp đồng (nếu có)	<hr/>

	(Ký và ghi rõ họ tên)	

